

Quick-Check, um eine Praxisübergabe, -übernahme oder -gründung erfolgreich zu gestalten!

Ärzte, die sich frühzeitig mit der Nachfolgeplanung oder der Übernahme einer Praxis und dem Weg in die Selbständigkeit beschäftigen, können den Übergang erfolgreich gestalten. Nachfolgende Fragen werden Ihnen helfen, einen ersten Überblick über notwendige Informationen im Vorfeld einer Praxisübernahme oder -gründung zu gewinnen.

Welches Vorhaben planen Sie?

- □ Neugründung, Übernahme oder Erweiterung einer Einzel- oder Gemeinschaftspraxis
- □ Nachfolgeplanung (inklusive Berücksichtigung der Erzielung eines Verkaufserlöses für den Ruhestand)
- ☐ Aufbau eines Partner- und/oder Kooperationsmodells

Liegen alle notwendigen Niederlassungs- oder Zulassungsvoraussetzungen vor?

Welche Standort- und Wettbewerbsinformationen liegen Ihnen vor?

- Konkurrenzsituation und Leistungsangebot der Wettbewerber vor Ort/in der Umgebung
- ☐ Demografische Struktur des Einzugsgebietes (u. a. hohe Dichte an Privatpatienten)
- Immobilienlage und Bewertung des Praxisstandortes (u. a. Beschaffenheit der Räumlichkeiten, Eigentum oder Mieträume)
- Praxisausstattung (Digitalisierung, moderne Techniken, bestehendes Inventar)
- Personalbestand (u. a. Verfügbarkeit von Fachkräften, Ausbildungsstand und Lohnkosten der Bestandsmitarbeiter bei einer Praxisübernahme)

Welchen Wert hat Ihre zu übergebende Praxis/die zu übernehmende Praxis?

 Bewertung der Gewinn-und-Verlust-Entwicklung (der letzten 5 Jahre und Prognosewerte der kommenden Jahre)

- ☐ Entwicklung und Rentabilität der Fallzahlen, inklusive Prognose für die Zukunft
- ☐ Vergleich und Bewertungen der Wettbewerberkennzahlen
- ☐ Einnahmen-/Ausgabenaufstellung privat und beruflich

Welche Finanzierungen gibt es bereits, welche werden benötigt?

- ☐ Finanzierungsplan (u. a. Gesamtinvestitionssumme, erforderlicher Eigenkapitalanteil)
- ☐ Liquiditäts-/Investitionsplan
- Möglichkeiten für Förderungen und Zuschüsse durch öffentliche Mittel

Welche Risikoabsicherungen nehmen Sie vor?

- ☐ Risikoabsicherung beruflich und privat (Haftpflicht, Verdienstausfall, Betriebsunterbrechung, Liquiditätssicherung, Tod ...)
- □ Notfallabsicherung (Vollmachten, Testament, Regelung zur Weiterführung der Praxis ...)

Dies ist ein Auszug der wesentlichen Fragestellungen, welche wir gemeinsam mit Ihnen erarbeiten. Wir unterstützen Sie bei der Praxisübergabe oder dem Weg in die Selbständigkeit!