



MMP

MEDICAL MANAGEMENT PARTNER

7 Tipps für die erfolgreiche Praxisabgabe

Sie wollen einen Preis, der Ihr Lebenswerk honoriert. Sie möchten eine stressfreie Praxisabgabe ohne Komplikationen für Ihre MitarbeiterInnen. Ihren Patienten möchten Sie den besten Nachfolger präsentieren. Sie möchten Ihren Praxisverkauf steueroptimal vollziehen und sorgenfrei in den Ruhestand gehen.

Checkliste für erfolgreiche Praxisabgaben		✓
1.	<p>Erstellen Sie einen konkreten Zeitplan und berücksichtigen Sie vor allem folgende Punkte:</p> <ul style="list-style-type: none">• Späteste Praxisabgabe• Früheste Praxisabgabe• Praxisübergabezeit (Gemeinsame Zeit mit Ihrem Nachfolger in der Praxis)• Beginn der Nachfolger-Akquise• Praxisbewertung in Auftrag geben <p>Hinweis: Beachten Sie, dass zwischen dem Schalten einer Anzeige und der Vertragsunterschrift viele Monate oder sogar Jahre vergehen können. Empfehlung: Beginnen Sie 5 Jahre im Voraus mit der Planung Ihrer Praxisabgabe.</p>	
2.	Bewerten Sie Ihre Praxis kostenlos auf www.m-mp.de , um ein Gefühl für den Wert Ihrer Praxis zu bekommen	
3.	Binden Sie in die Planung Ihrer Praxisabgabe einen Praxisabgabeberater ein Hinweis: Der Berater hat diesen Prozess hunderte Male begleitet und weiß genau, auf welche Dinge es zu welchem Zeitpunkt ankommt.	
4.	Lassen Sie ein offizielles Gutachten erstellen	
5.	Halten Sie die Fallzahlen in Ihrer Praxis hoch	
6.	Investieren Sie weiterhin in Ihre Praxis und entwickeln Sie sie stets weiter Hinweis: Wenn Sie Ihre Praxis auf einem hohen Niveau halten, profitiert der Nachfolger wirtschaftlich davon. Dieses wirkt sich positiv auf die Höhe des Preises aus und darauf, ob Sie ihre Praxis überhaupt verkaufen können.	
7.	Binden Sie Ihre MitarbeiterInnen in den Abgabeprozess mit ein Hinweis: Wenn Sie Ihre MitarbeiterInnen vom Verbleib in der Praxis nach Ihrem Ausscheiden überzeugen können, erhöht sich der Wert Ihrer Praxis entscheidend.	



MMP

FRAUNHOFERSTR. 13 | D - 24118 KIEL
FON. 0431 982 60 70 | FAX. 0431 982 60 717
INFO@M-MP.DE | WWW.M-MP.DE



MMP

MEDICAL MANAGEMENT PARTNER

7 Tipps für die erfolgreiche Praxisübernahme

Sie wollen in Ihrer Traumpraxis arbeiten und die Praxisübernahme finanziell optimal gestalten. Sie möchten einen sanften Einstieg und einen sicheren Praxisstart haben. Der Preis soll für alle Seiten fair sein. Sie wollen unbedingt verhindern, in die berühmte Steuerfalle für Ärzte und Zahnärzte zu fallen.

Checkliste für erfolgreiche Praxisübernahmen		✓
1.	Prüfen Sie, ob Sie der Typ für die Selbstständigkeit sind. Klären Sie auch die Frage, ob Sie lieber in einer Einzelpraxis oder in einer Gemeinschaftspraxis arbeiten wollen. Empfehlung: Kostenloses Beratungsgespräch mit Niederlassungsexperte André Bernert	
2.	Definieren Sie Ihre Traumpraxis auf einer Din A4-Seite und berücksichtigen Sie folgende Punkte: <ul style="list-style-type: none">• Wunschmedizin• Patientenklientel• Praxisteam• Praxiszeiten• Work-Life-Balance (inkl. Location)	
3.	Entwickeln Sie ein ausführliches Praxiskonzept. Fordern Sie hierzu die MMP-Vorlage an. Sie dient auch als Businessplan für Ihre Bank.	
4.	Wenn Ihnen eine Praxis angeboten wird, prüfen Sie, ob es Ihre Traumpraxis ist oder mit überschaubaren Mitteln werden kann. Hinweis: Manchmal ist es sinnvoller und günstiger, eine Praxis neu zu gründen als eine andere zu übernehmen und diese aufwendig umzubauen und umzustrukturieren. Empfehlung: Nutzen Sie nicht irgendeine Gelegenheit. Nutzen Sie die Gelegenheit , wenn sie sich Ihnen bietet.	
5.	Vereinbaren Sie eine Probezeit, um festzustellen, ob Sie wirklich in der Praxis an dem Standort arbeiten wollen.	
6.	Nehmen Sie zu den Preisverhandlungen einen Praxisexperten hinzu, der im besten Falle beide Parteien und die Praxis kennt.	
7.	Vereinbaren Sie eine Praxisübergabezeit, um einen sanften und sicheren Start in die Selbstständigkeit zu haben. Empfehlung: 12-24 Monate sind sinnvoll, um in die Rolle des Praxischefs hineinwachsen zu können.	



MMP

FRAUNHOFERSTR. 13 | D - 24118 KIEL
FON. 0431 982 60 70 | FAX. 0431 982 60 717
INFO@M-MP.DE | WWW.M-MP.DE